

Erfolgreich vermitteln mit der IN-KONTAKT-Methode® nach Jürgen Länge

Zeitraum

Mi., 16.10.2024

ab 09:00 Uhr

Do., 17.10.2024

bis 17:00 Uhr

Zielgruppe

Fachkräfte mit den Aufgaben Akquisition von betrieblichen Kooperationspartnern und die Vermittlung von Personen mit erschwertem Zugang zum Arbeitsmarkt in Praktika, Ausbildung und/oder Arbeitsverhältnisse.

Referent/en

Jürgen Länge

Pädagoge, Psychologe, Lehrsupervisor, Coach (DGSv; GaG; KSFH), Entwickler der IN-KONTAKT-Methode®

Kursbeitrag

330,00 € pro Person mit MwSt.

270,50 € pro Person ohne MwSt.

Um nachhaltige Integration von Personen mit Beeinträchtigung auch in wirtschaftlich schwierigen Zeiten zu erreichen, ist professionelle Akquise, untermauert von einem umfassenden, attraktiven Dienstleistungsangebot zum Nutzen aller Beteiligten, unabdingbar. Professionelle Akquise zielt auf den Aufbau langfristig wirksamer Kooperationsbeziehungen zu Betrieben. Der Handlungskompetenz der akquirierenden Person kommt dabei große Bedeutung zu. Kontaktfördernde Kommunikation ist ein wesentlicher Erfolgsfaktor. Im Intensivseminar können die Teilnehmer:innen ihre bisherigen Akquisitionsstrategien reflektieren, sowie ihr Handlungsrepertoire anhand erprobter, erfolgreicher und kreativer Methoden erweitern. Dabei liegt der Fokus auf den zentralen Aspekten kontaktfördernder Kommunikation mit der IN-KONTAKT-Methode®.

ACHTUNG: Begrenzte Anzahl an Teilnehmer:innen!