

Erfolgreich vermitteln mit der IN-KONTAKT-Methode® nach Jürgen Länge

Zeitraum

Di., 05.05.2026

ab 09:00 Uhr

Mi., 06.05.2026

bis 17:00 Uhr

Zielgruppe

Fachkräfte für die Gewinnung von Kooperationspartnern und die Vermittlung von Personen mit erschwertem Arbeitsmarktzugang in Praktika, Ausbildung oder Arbeit

Referent:innen

Jürgen Länge

Pädagoge, Psychologe, Lehrsupervisor, Coach (DGSv; GaG; KSFH), Entwickler der IN-KONTAKT-Methode®

Kursbeitrag

365,00 € pro Person mit MwSt.

299,00 € pro Person ohne MwSt.

Um eine nachhaltige Integration von Personen mit Behinderung auch in wirtschaftlich schwierigen Zeiten zu ermöglichen, brauchen wir professionelle Akquise, die auf einem umfassenden, attraktiven Dienstleistungsangebot basiert und allen Beteiligten nutzt. Professionelle Akquise baut langfristige, wirksame Kooperationsbeziehungen zu Betrieben auf. Dabei spielt die Handlungskompetenz der akquirierenden Person eine entscheidende Rolle. Kontaktfördernde Kommunikation stärkt den Erfolg maßgeblich. Im Intensivseminar reflektieren die Teilnehmenden ihre bisherigen Akquisitionsstrategien, erweitern ihr Handlungsrepertoire mit erprobten, kreativen Methoden und üben die zentrale kontaktfördernde Kommunikation anhand der IN-KONTAKT-Methode®.

ACHTUNG: Begrenzte Anzahl an Teilnehmer:innen!

Um ECM Punkte wird angesucht.